



Merging Flowscape and Crowdsoft



Crowdsoft går samman med Flowscape och gör nyemission

- Crowdsoft och Flowscape går samman för att ta en ledande position på den globala marknaden för IT-lösningar för moderna kontor, Workplace Experience Systems
- Crowdsoft gör garanterad företrädesemission och tillförs ca 56,9 MSEK
- Emissionsgarantier motsvarande ca 52 MSEK har upphandlats
- Crowdsoft emitterar 600 miljoner nya aktier till aktieägarna i Flowscape
- Extra bolagsstämma för att fatta nödvändiga beslut planeras den 20 december

Investment Case

Marknad i förändring = snabb tillväxtnisch

Flowscape tillför 15 multinationella kunder ca 25 övriga kunder

Flowscape + Crowdsoft

Stabil omsättning och ny intäktsmodell

Kraftig tillväxt i sikte

Kontorslandskap förändras mot aktivitetsbaserad placering. Detta kräver IT-stöd (Workplace Experience) för att inte sluta i kaos. Marknadstillväxt i nischen cirka 20% per år

ERICSSON



intel

SKANSKA

 **Telia Company**



TIKKURILA

 **COOR**

Etablerar marknadsledande erbjudande inom WorkPlace Experience - potential 50% merförsäljning
Fortsatt potential för Crowdsofts befintliga erbjudande

Flowscape omsätter +20 mkr 2017. Under året har en övergång skett till en SaaS affärsmode vilket kort siktigt sänker omsättningen men tillför en stabilare intäktsström framåt.

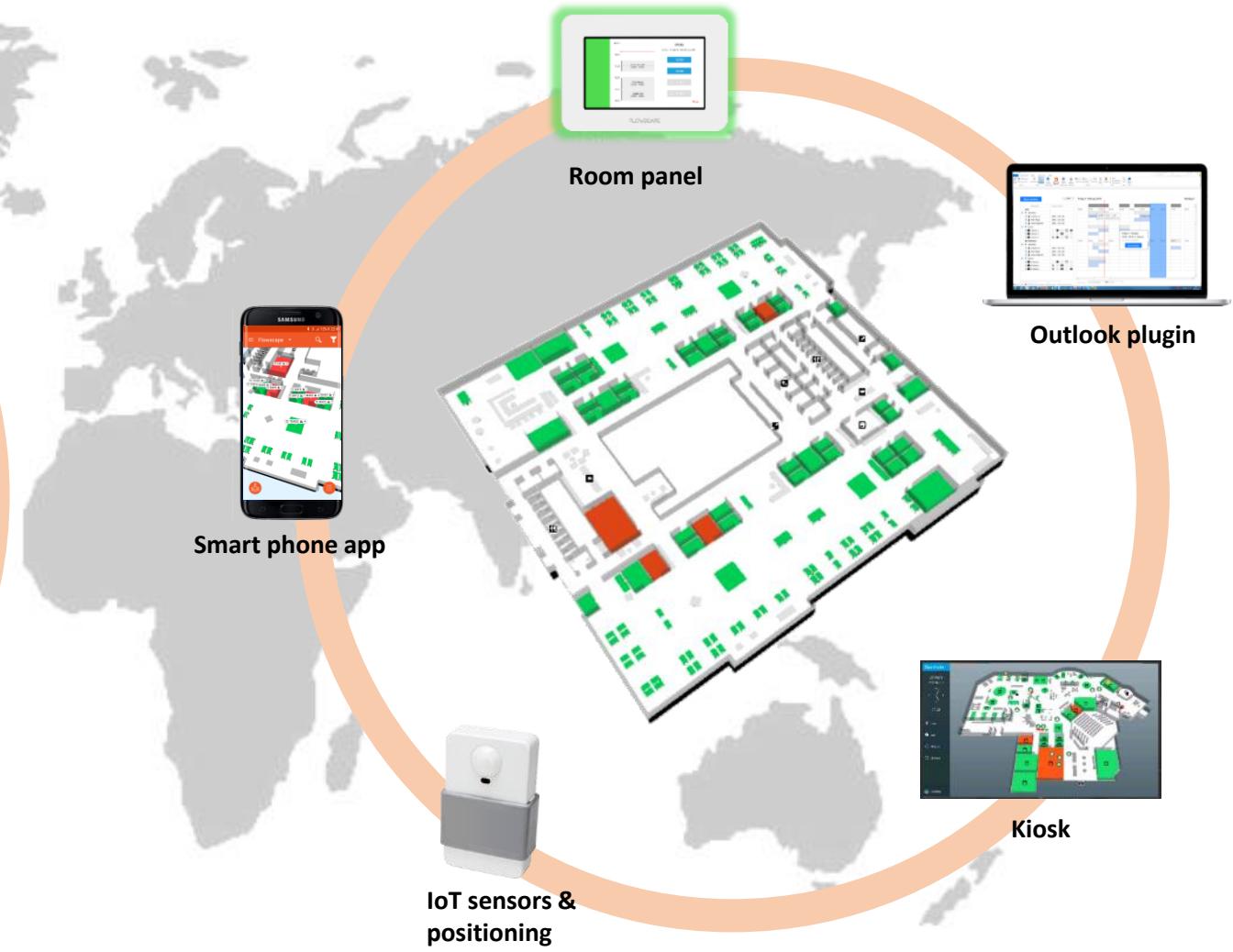
Mål att öka omsättning och vinst kraftigt. Fokus framåt är sälj- och marknadsaktiviteter

Outline

- Flowscape and Crowdsoft
- Strategy and benefits with merge
- Market and competition
- Market strategy and business model

Flowscape

Pioneer in the smart office market



The evolution of offices

Rooms



Open plan



Activity based working



1980

1990

2000

2010

Flowscape's offerings

Open landscape office

Room booking

Failure reporting

Desk Finder

Room utilization analytics

50%



Activity based office

Room booking

Failure reporting

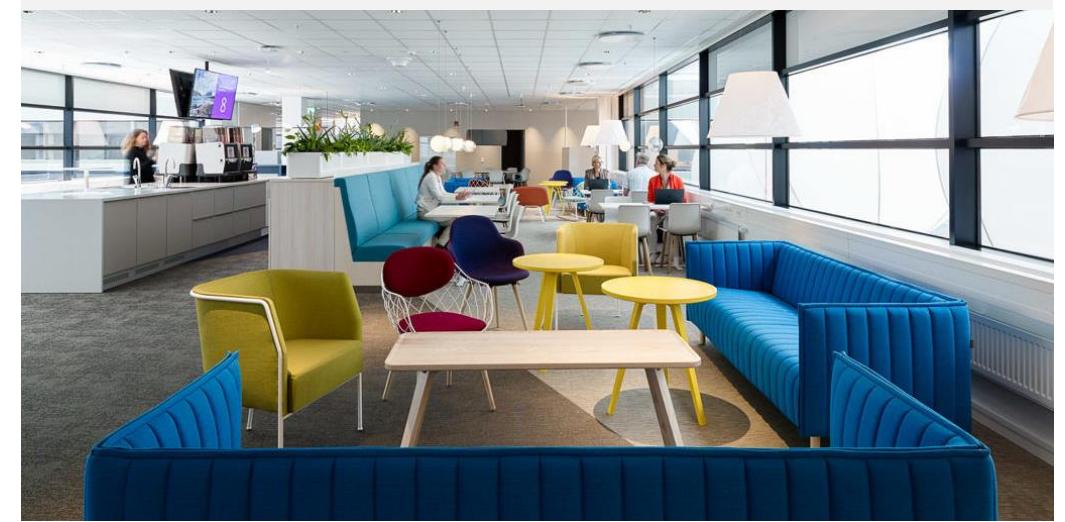
Desk Reservation

Space utilization analytics

Equipment Finder

Colleague Finder

50%



The problem we solve

Wasted time
searching for office
resources

Inefficient office
space utilization

Increased demand on
the office
environment

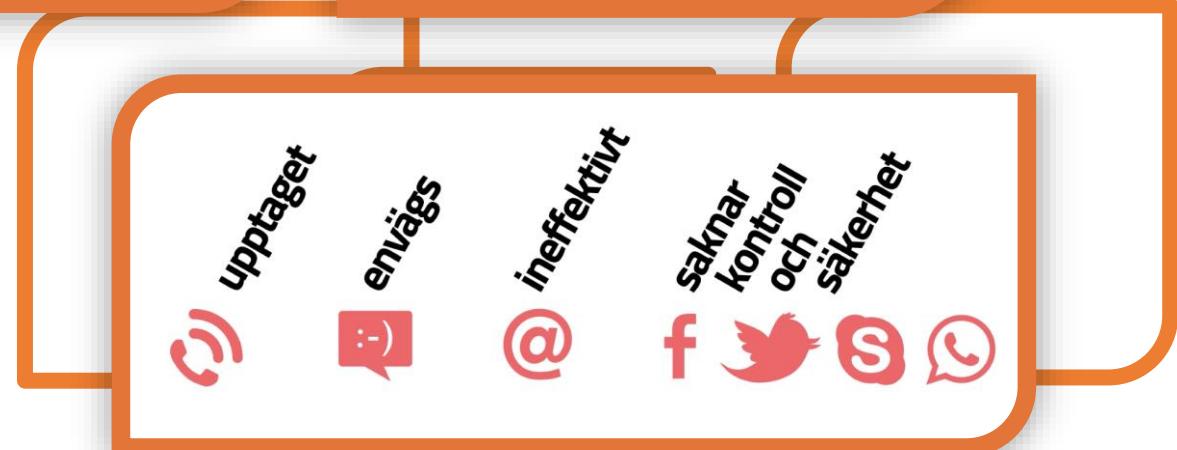
Save 15 minutes a
day per employee¹

Save 20% office
space¹

Increased
employee
satisfaction



” Vi skapar ökad operativ effektivitet, trygghet, säkerhet
och smartare kommunikation genom
en kostnadseffektiv plattform baserad på befintlig infrastruktur ”



#crowdability

“The use of all available resources for increased operational efficiency and communication”

Exempel på tillämpningsområde



Bolags relaterad kommunikation

- Snabbt sprida korrekt information till tex customer facing personal
- Grupper och roller kan diskutera i egna forum
- Kommunikation regionvis eller landsvis
- Informera om kampanjer eller viktiga händelser

Incidenter & säkerhet

- Kriskommunikation
- Distribuera säkerhetsrutiner
- Informationskanal för att nå anställda i specifika områden eller specifika grupper vid viktiga händelser
- Kalla in personal vid viktig händelse eller kris
- Hantera ryktesspridning

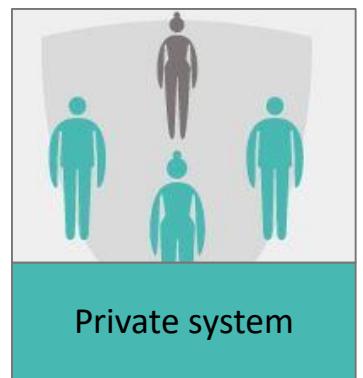
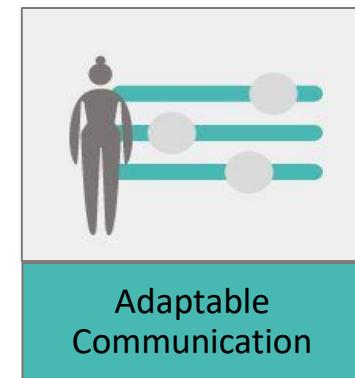
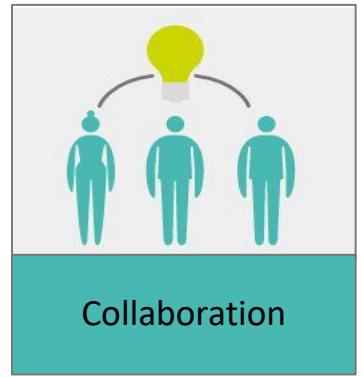
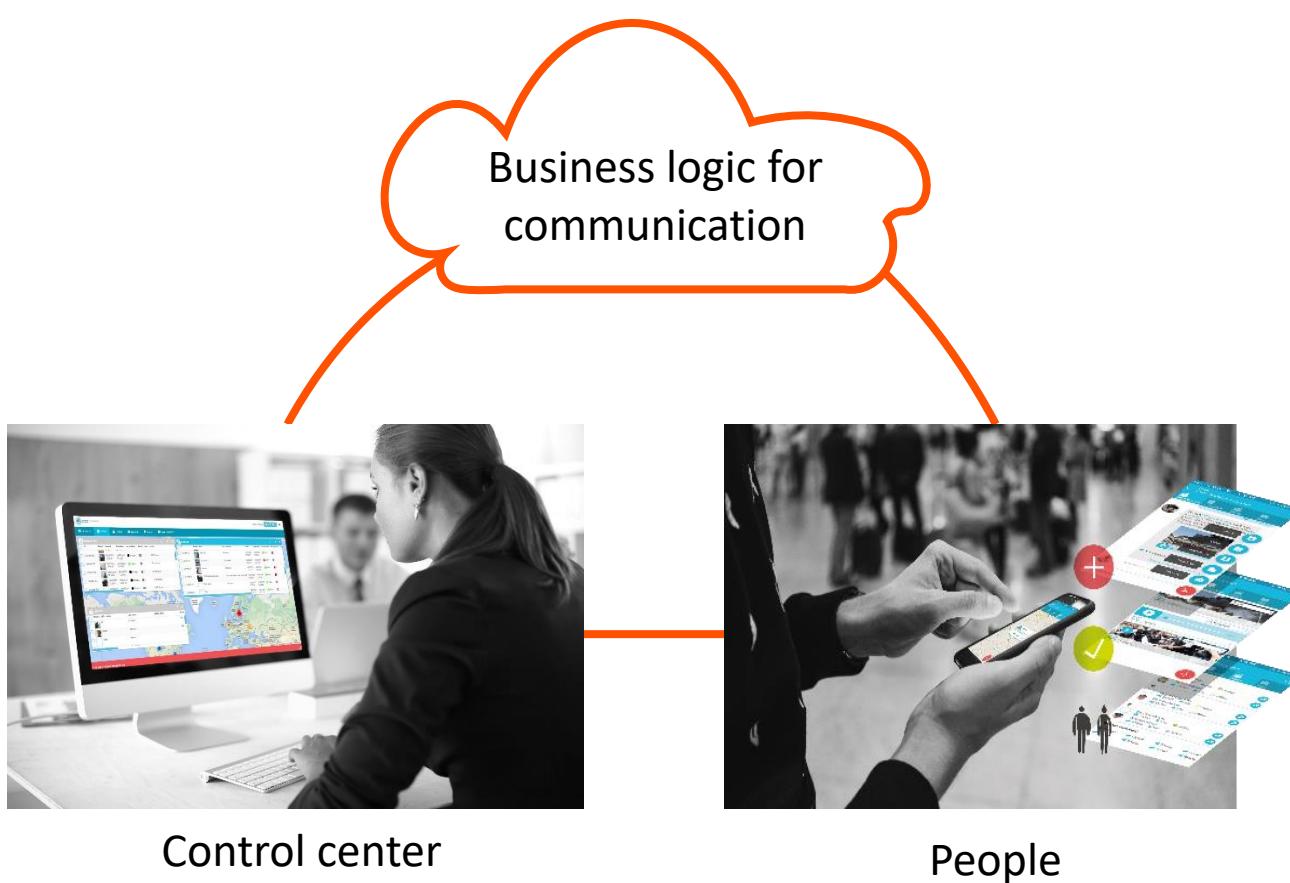


Management kommunikation

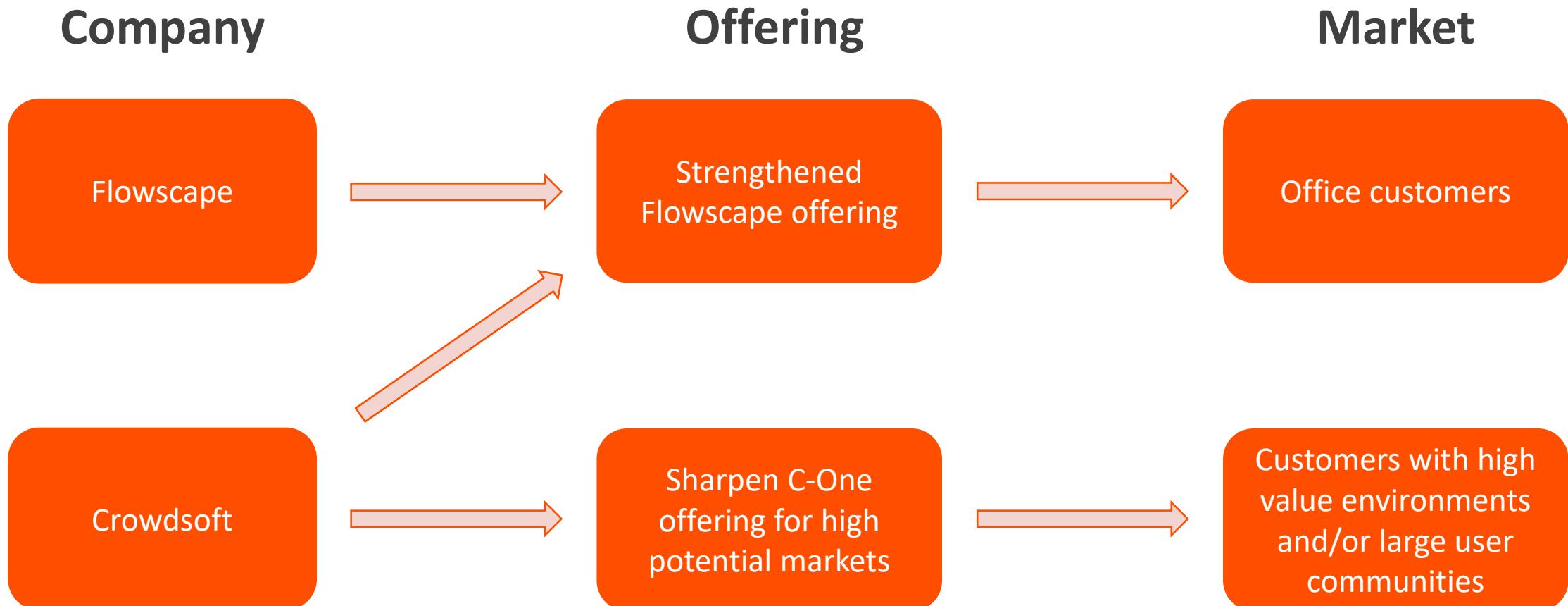
- Egen sluten (& krypterad) kanal för t.ex. management och styrelse:
 - Känslig finansiell information
 - Varumärkeskris
 - Företagsaffärer - förvärv

Crowdsoft

App based system for safety and critical communication



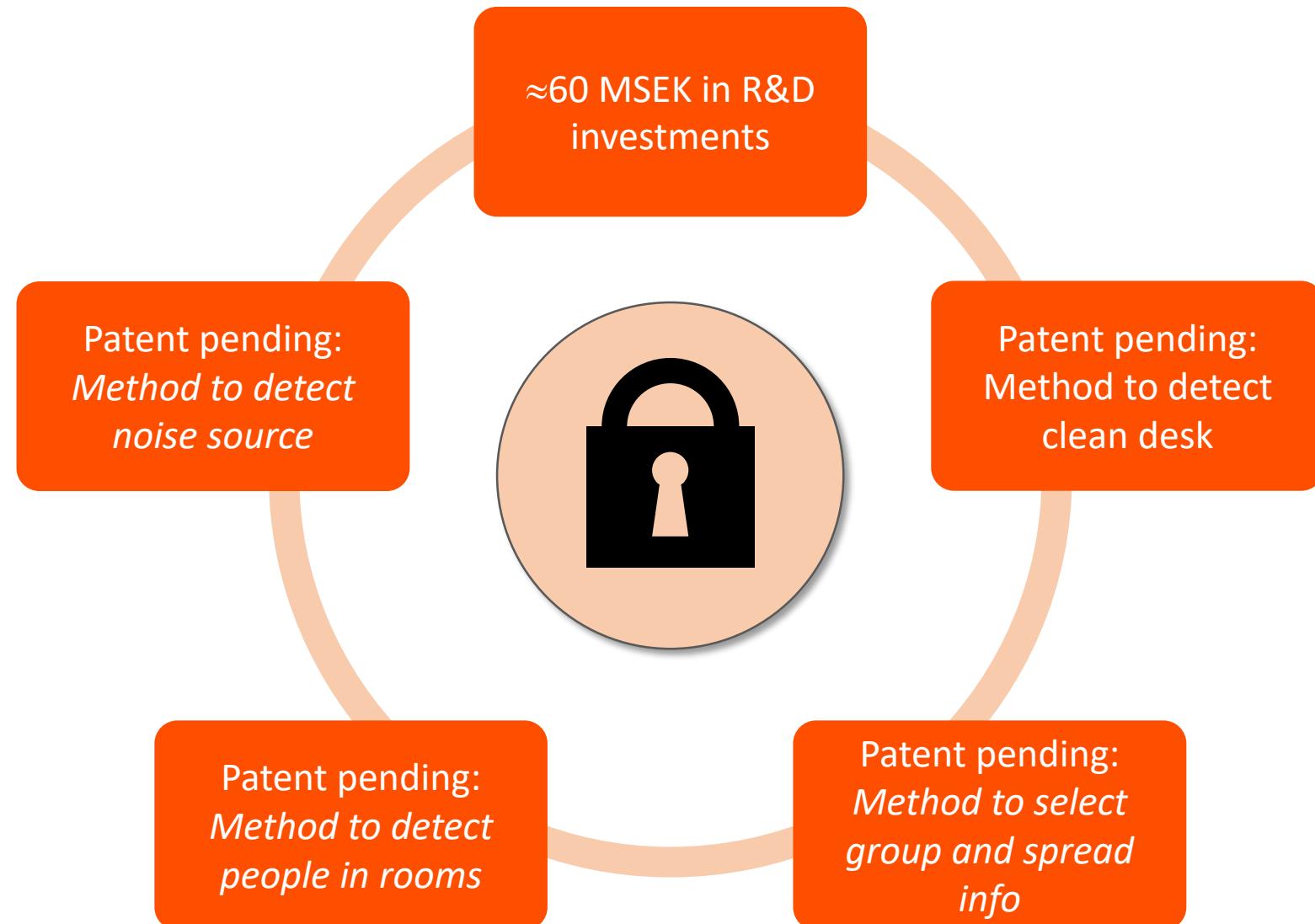
Merge strategy



The combined offering

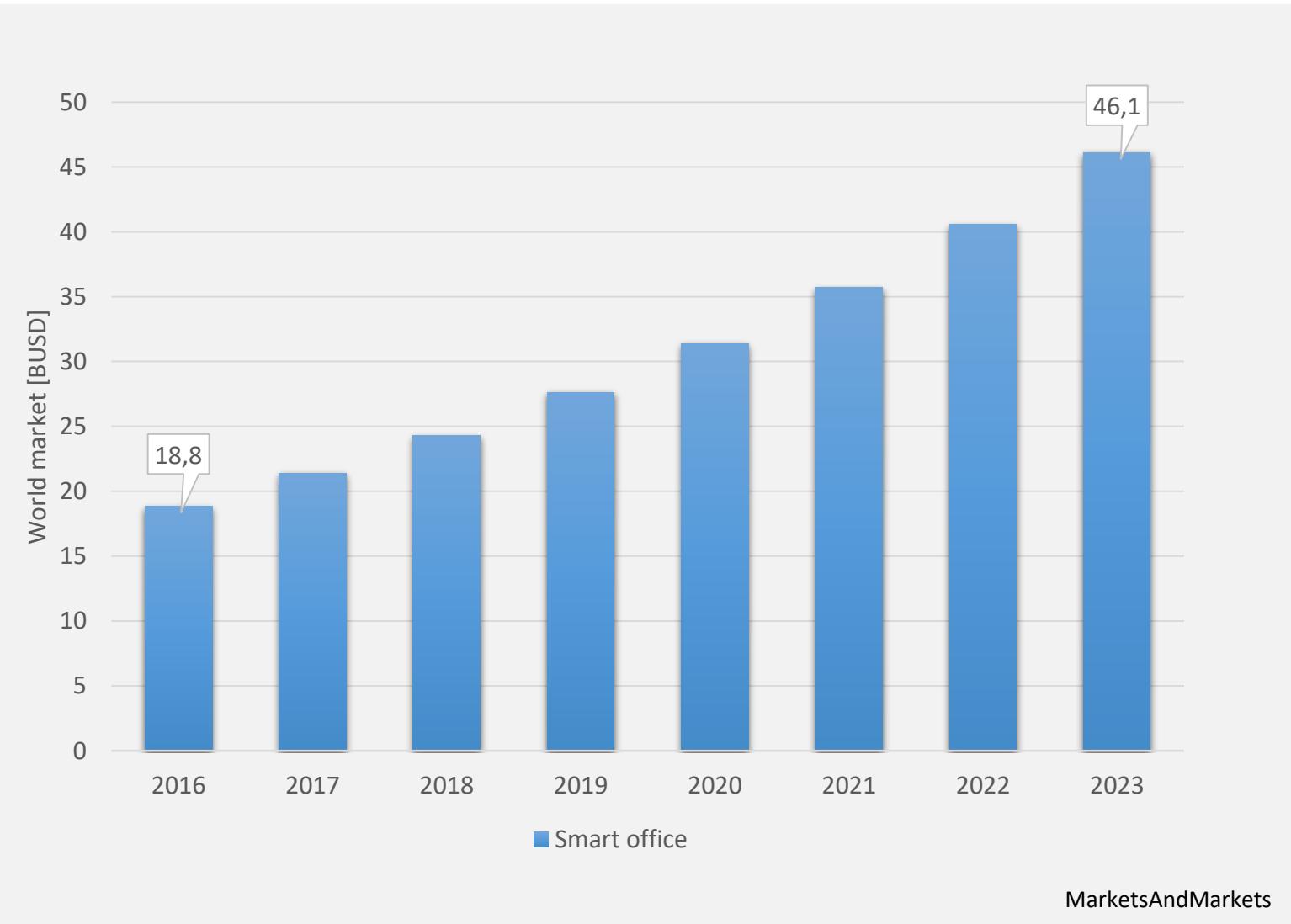


Combined IPR asset and patent protection



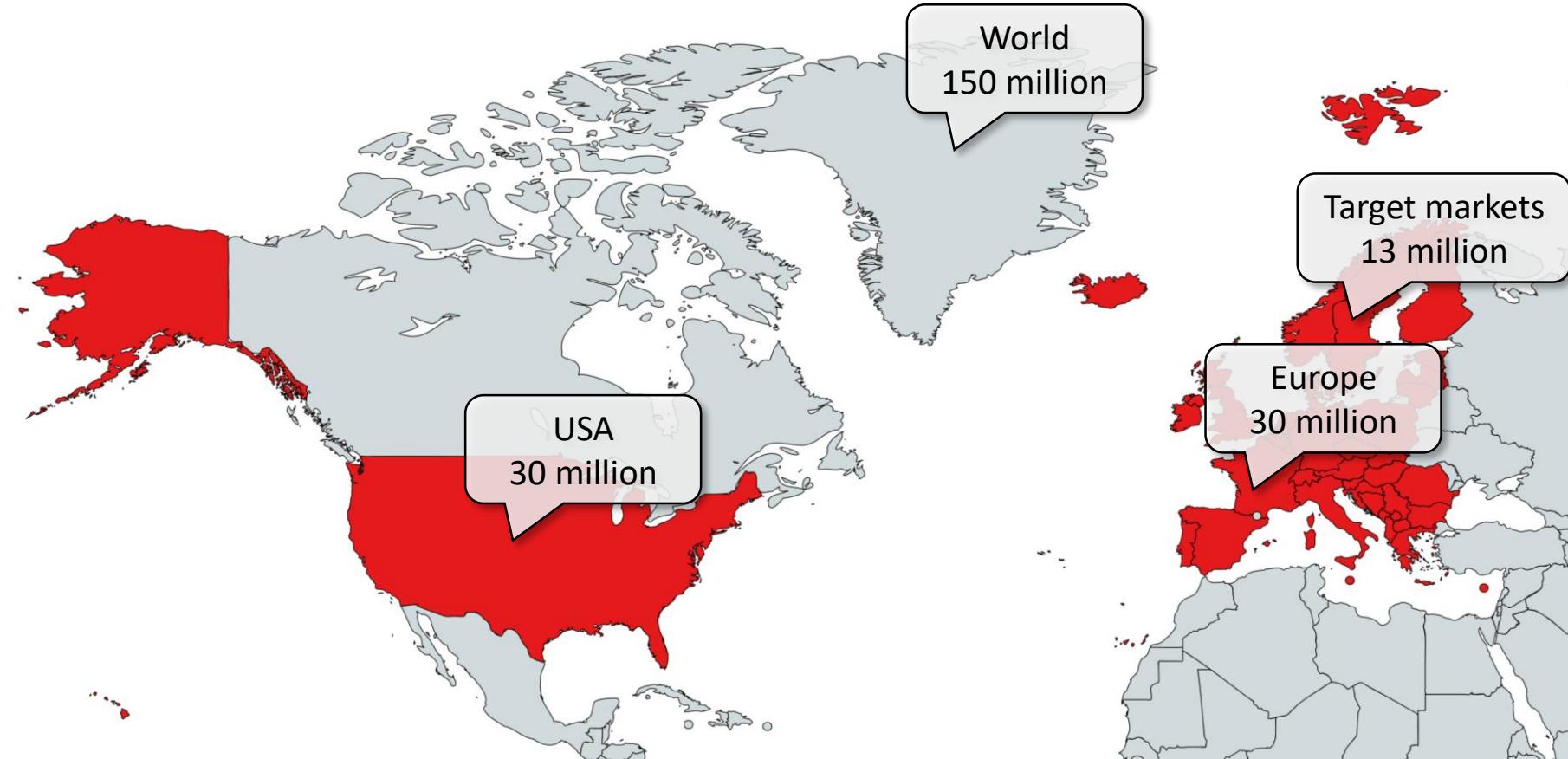
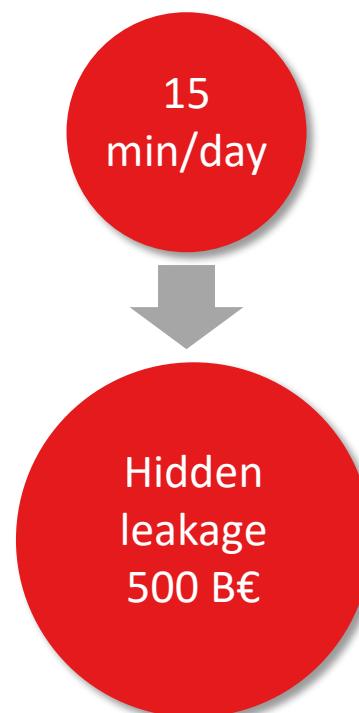
Market outlook

- Smart Office forecast contains software solutions for workplace experience
- Only room booking has a market potential of over 5 BUSD
- The global trend towards ABW is accelerating with less than 5% adaption today
- C-One creates new mass market for security systems. Current SAS market 17,4 BUSD 2020.

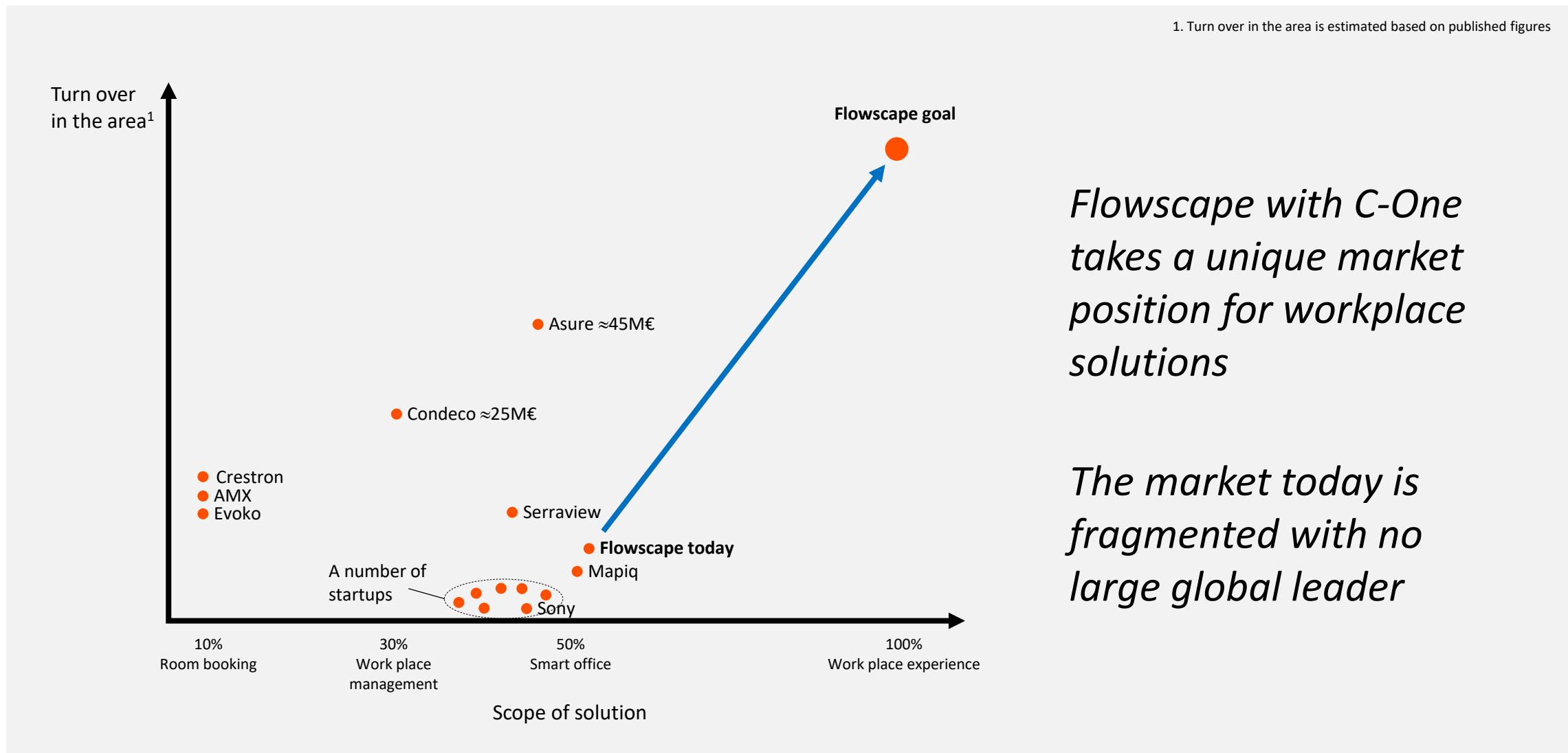


Market potential

	Target markets	Europe	EU+USA	World
Room panels	0,5 B€	1,1 B€	2,2 B€	5,4 B€
Work place experience	1,6 B€	3,6 B€	7,2 B€	18 B€

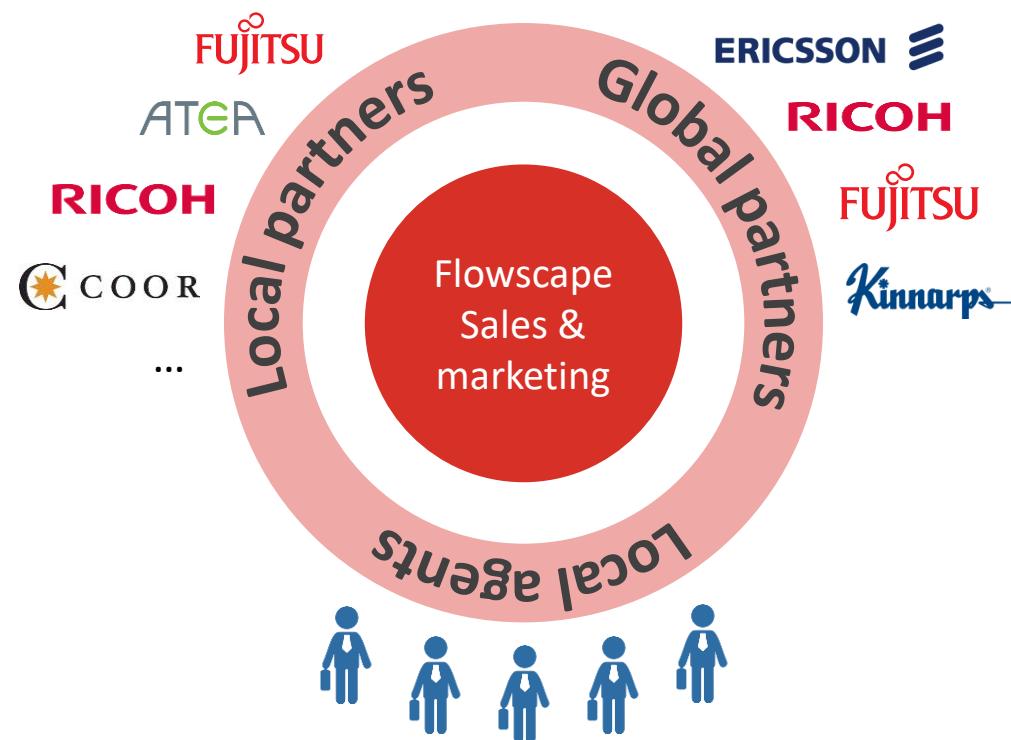


Competition analysis



Focus markets and segmentation

Sales channels



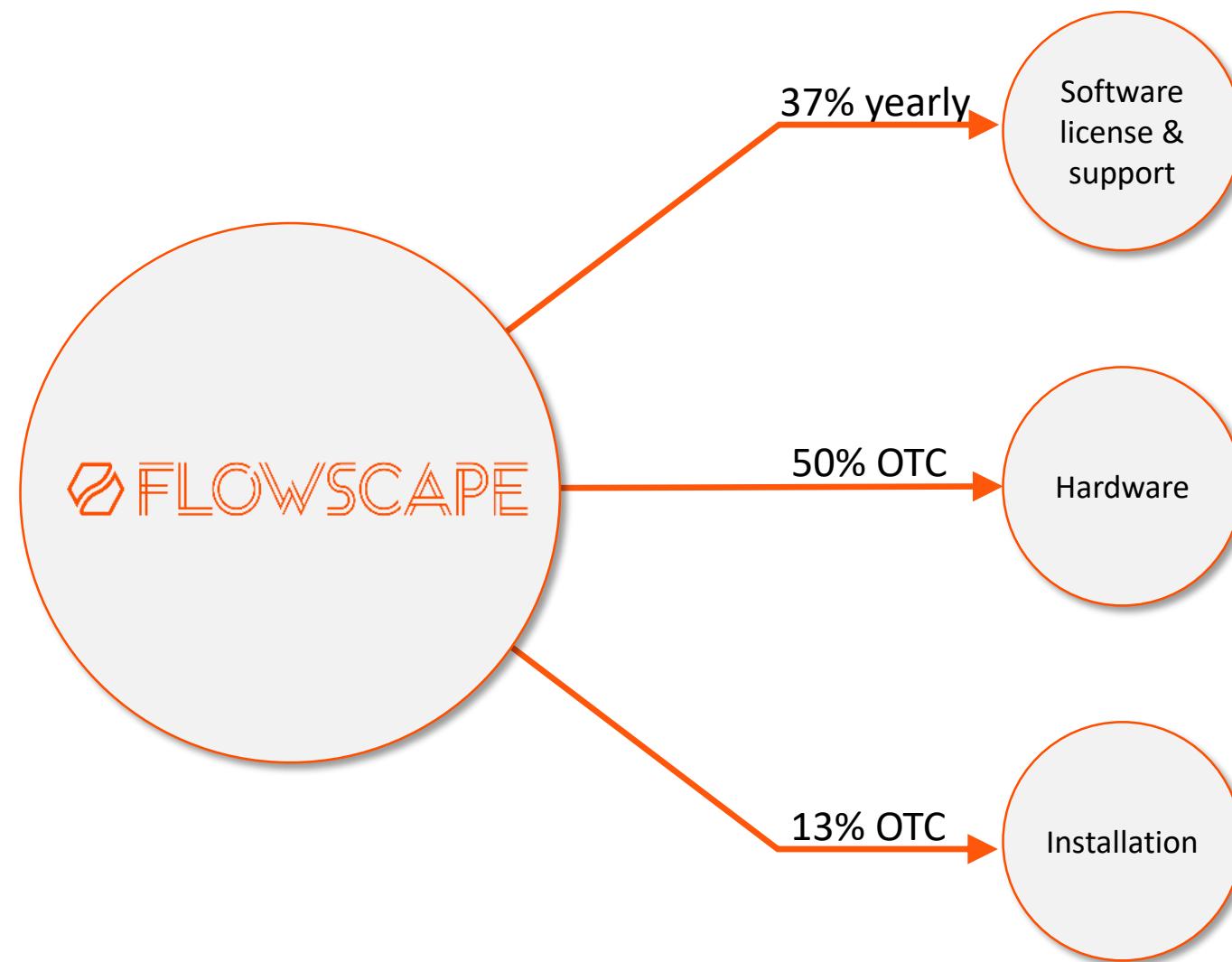
Market segments



Focus markets (2018-2019)



Business model



Margin

80%

50%

30%

Medium size
deal example

37 k€/year

50 k€

13 k€

With C-One

48 k€/year

+30%

50 k€

13 k€

Sammanfattning

- Crowdsoft och Flowscape siktar på att bli ledande inom Workplace Experience Systems
- Flowscape har starka kunder som har nytta av C-One funktionalitet
- Arbetet att etablera C-One fortsätter
- Mål att öka omsättning och lönsamhet kraftigt genom expansion i Norden och UK i första hand samt därefter Benelux och Tyskland